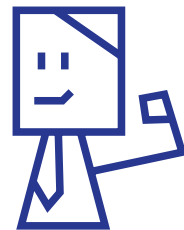


挑みつづける、変わらぬ意志で。

その経営課題、まずは私たち

コーディネーター

にご相談
ください!



相談時間：平日 13:00～16:00 (土日・祝日・年末年始を除く)

※ご相談は中小企業相談センター(丸の内二重橋ビル)でお受けしております。

※相談無料・要事前予約(中小企業相談センターに電話、FAX、メールでお申し込みください。詳細は裏面に記載しております。)

※コーディネーターは非常勤の専門家で、出勤日はそれぞれ週1～2日となります。各コーディネーターの出勤スケジュールにつきましては、中小企業相談センターまでお問い合わせください。

コーディネーターと相談例

※記載以外の分野もご相談いただけます。



秋島 一雄 中小企業診断士

【海外展開(インドネシア・タイ・米国駐在)】
海外進出に向けて代理店を発掘し活用していきたい。
【営業展開】
営業担当者へのOJTと部下育成の方法を考えたい。



坂口 到 中小企業診断士

【海外展開(タイ・米国駐在)】
コストダウンのため、部品を輸入したが品質が悪く困っている。
【営業展開】
既存顧客の売上が年々減少しており、状況を打開したい。



東條 裕一 中小企業診断士

【営業展開】
長期間効果が続くような営業組織をつくりたい。
【組織力強化】
経営者の考えと社員の行動にギャップがある。



藤田 雅三 中小企業診断士

【経営改善】
売上、利益が年々下がっている。なんとか経営を安定させたい。
【人材活用】
人事評価制度、賃金制度を導入して社員の満足度を高めたい。



佐川 博樹 中小企業診断士・システムアナリスト

【ネット活用・業務効率化支援】
ネットを使った販促や業務効率化への歩みを支援します。
【新規事業展開・新製品開発】
新事業、新製品開発の計画的な推進をサポートします。



金子 敦彦 中小企業診断士

【飲食店の店舗経営】
新たな顧客を獲得したい。店舗コンセプトを再検討したい。
【事業計画策定】
補助金や助成金、融資を申し込むにあたり事業計画をまとめたい。



佐藤 正樹 中小企業診断士

【経営課題の見える化(事業計画策定)支援】
経営課題を棚卸して整理し、会社の方向性を見直したい。
【営業展開】
製品やサービスを開発したが、どこに売れば良いかわからない。
融資を受けたいので事業計画書を作りたい。



平川 雄二 中小企業診断士・税理士

【創業支援】
個人事業主と法人のメリット・デメリットを知りたい。
【資金調達(補助金、融資、事業計画策定等)と計数管理】
基本的なキャッシュフローの考え方、原価計数管理、資金繰り表の作成について教えてほしい。



田村 洋平 中小企業診断士・公認会計士

【事業継承(後継者育成)】
事業承継の検討に入りたいが何から手を付けたらよいか知りたい。
【経営改善(管理会計)】
自社の損益構造を把握し損益分岐点売上高について知りたい。



森尾 浩司 中小企業診断士

【事業計画策定】
創業や新規事業展開に向けてビジネスプランを作成したい。
【資金調達と補助金申請】
資金繰り・融資・補助金申請についてアドバイスがほしい。



笠井 郁央 中小企業診断士・社会保険労務士

【社内体制整備】
就業規則の整備や人事評価制度導入に着手したい。
【助成金活用】
雇用関係の助成金を活用して、労働環境の整備、向上を図りたい。



横山 和志 中小企業診断士

【事業ブランディング】
事業や自社製品をブランディングして差別化を図りたい。
【事業計画策定支援】
販売計画、投資計画、資金調達計画をまとめたい。



洞口 智行 中小企業診断士

【創業支援】
ゼロからどのように売上が獲得していくべきかを考えたい。
【海外販路開拓】
海外展開のために実践的な販路開拓の方法を知りたい。



賀須井 章人 中小企業診断士・税理士

【事業再生・経営改善支援】
借入金が増えてしまい、足元の資金繰りや将来の事業継続に不安がある。
【事業計画策定支援】
経営改善のための事業計画の作成方法についてアドバイスがほしい。