



ザ・ビジネスモール

# ご利用ガイド

## [ザ・商談モール編]



ザ・商談モール(買い手、売り手)利用方法

日本全国の企業をつなぐ  
商工会議所・商工会運営の  
商取引支援サイト

日本全国の  
中小企業が集う

様々な商材と  
多様な業種

取引開拓・商談を支援

仕入先・  
調達先探し

仕入先・  
調達先へのPR

ザ・ビジネスモール

ザ・ビジネスモール

検索

<https://www.b-mall.ne.jp/>



企画・編集・発行

ザ・ビジネスモール事務局（大阪商工会議所内）

このザ・ビジネスモールご利用ガイドブックは、ザ・ビジネスモール利用者向けのガイドブックとなっております。  
このガイドブックの無断転載、第三者への配布などは、ザ・ビジネスモールの運営に支障をきたす恐れがありますので、  
くれぐれも取り扱いにご注意下さいますようお願いいたします。  
また、OS「Windows10、およびブラウザ「Firefox」の画面のキャプチャを利用しております。

2021年8月改訂



# ザ・商談モール

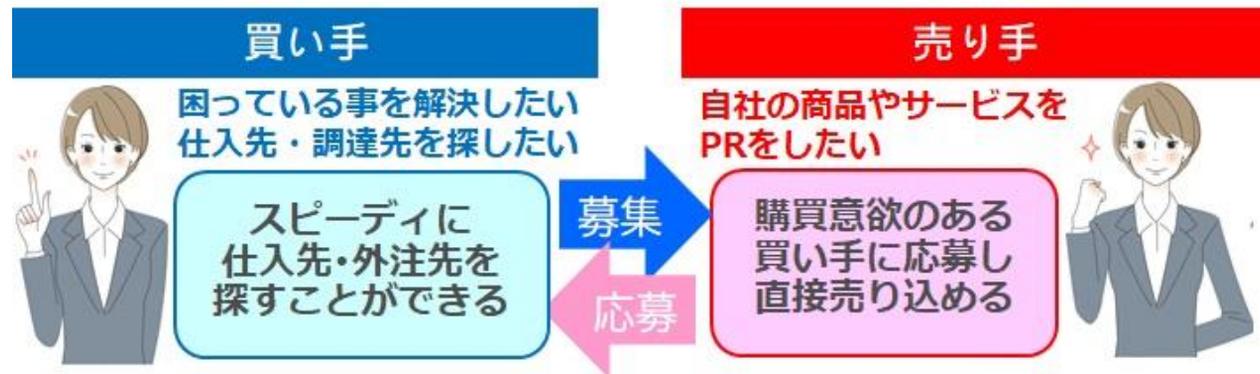
日本全国の商工会議所等会員同士をつなぐ無料のマッチングサービス



## 無料で日本全国の企業と WEBでマッチング

- 商談の相手先は全国いずれかの商工会議所等会員企業
- 日本全国で地域を超えてマッチング事例多数
- オールジャンル対応
- 募集・提案・成約にいたるまですべて0円
- ザ・ビジネスモールのユーザー登録（無料）で売り手側にも買い手側にも

ザ・商談モールとは、「インターネット上に設けた取引先探しの場」です。数多くの商談会・見本市、異業種交流会を開催してきた商工会議所等が、それらのノウハウを使って運営しています。



## 買い手として利用すると

ザ・商談モールを使うと、簡単にすばやく仕入先や外注先を探することができます。「こんな商品を探している」、「こんな特殊加工をできる製造業を探している」といった情報（買いたい案件）を登録すると、複数の売り手企業から提案や見積りがメールで届き、取引先探しに費やしていた時間と手間を省きます。

買い手



「買いたい案件」を出すことで、仕入先や外注先を探し、  
良い商品やサービス、技術提供を受けるパートナーを探することができます。

ザ・商談モール(買い手)利用ガイド : <https://www.b-mall.ne.jp/aboutSyodanMall/>

## 売り手として利用すると

「仕入れたい」「外注したい」という買い手企業に直接自社の商品やサービスのPRができます。自社の得意分野を「関心カテゴリ」に登録しておけば、新着案件がある度にメールでお知らせされますので、タイミングを逃さず案件に応募できます。提案・応募では、過去の実績などを含めてより具体的にPRする事が商談につながります。

売り手



買いたい案件に応募することで購買意欲のある企業に  
直接売り込むことができます。

ザ・商談モール(売り手)ガイド : <https://www.b-mall.ne.jp/aboutsyodanmallurite/>

ご利用にあたっては、あらかじめ「利用規約」「免責事項」をご確認の上、ご利用ください。

「買い手」も「売り手」もすべて、ザ・ビジネスモールに登録している企業ですので、商工会議所・商工会会員として加入されていますが、実際の取引を行われる際は、通常の取引同様、商談されるよう自己責任において行ってください。

# ザ・商談モール (買い手)

---



[\(末尾参照\)マイページについて\[→\]](#)

# 買い手としての利用の流れ

## 1 事前準備をする

- ① 見積を取りたい内容、提案を受けたい内容やポイントを整理します
- ② 案件ルールや、利用にあたっての必要な事項を確認します。

商取引を始める前に(必読) : [https://www.b-mall.ne.jp/help\\_torihiki/](https://www.b-mall.ne.jp/help_torihiki/)

案件掲載ルール : <https://www.b-mall.ne.jp/aboutSyodanMall/#keisaifuka>

## 2 案件を登録する

参照:7ページ[→]

入力項目に従って必要な情報を入力します。

- ※ 入力後の修正は基本的に出来ませんのでご注意ください。どうしても修正が必要な場合は事務局までご連絡ください。
- ※ 事務局にて内容を確認し、承認後に本登録となります。

## 3 募集開始

参照:8ページ[→]



提案や質問がありましたらメールでお知らせします。順次ご対応をお願いします。

### 質問に回答する（事前質問を受け付ける場合のみ）

質問への回答をご覧になってから提案される売り手企業様もいらっしゃいます。質問が届いたら、迅速なご回答をお願いいたします。

### 届いた提案内容を確認し、選定する

すべての提案に「商談にすすむ」「商談にすすまない(お断りする・見送る)」をご選択ください。「詳しく話を聞きたい」「詳細な見積を欲しい」という場合には「商談に進む」をご選択ください。「商談に進む」は発注を確定するものではありませんので、複数の企業と商談に進んでいただけます。なお、見送った商談相手には、ザ・ビジネスモールからお断りメールが送信されます。

## 4 商談をする

参照:11ページ[→]

商談にすすんだ相手先とは、お互いに連絡先がマイページ内で開示されます。

- 電話
- メール
- 直接面談する
- ザ・ビジネスモール内の商談チャット

いずれかでご連絡を取り合い、商談をお勧めください。



## 5 成立／不成立の報告

参照:15ページ[→]

商談の成立／不成立が決まりましたら、マイページよりご報告をお願いいたします。



## 案件掲載ルール

ザ・商談モールを使って募集が出来るのは、

**仕入先や外注先を探しているという発注案件のみです。**

### 買いたい案件として募集登録可能な案件

- 仕入先、調達先の募集
- 作業の依頼先の募集
- 企業への業務発注案件



例：「〇〇を仕入れたい」

「〇〇加工をして頂ける企業様を探しています」等

**「〇〇（商品・サービス）を〇〇（価格）で、〇〇までに（期日）〇〇だけ（量）を欲しい」といったような明確な「買いたい」案件をご登録下さい。**

※よりの確なご提案を受けるためには、可能なかぎり詳細に依頼されたい内容、発注されたい内容、希望条件をご掲載ください。

※発注されたい内容が明確に決まっていない場合は、希望する仕様や現状困っていること、解決したい事などを明確のうえ、詳細は相談の上としていただければ売り手企業様より様々なご提案を期待できます。

### 買いたい案件としてご記載頂けない内容、ご登録頂けない案件

- 自社商品の販売、PRなど売り手となるもの
- 発注案件ではないもの
- 求人、派遣など人の募集、及び表現（工数請負を含む）
- 連携、ビジネスパートナー、協業など明確な買い手とならないもの
- 買取サービスなど、サービスの広報となるもの
- 公序良俗に反する依頼や内容
- 以下の商品の募集
  - 1) 銃器類
  - 2) たばこ
  - 3) 会員権
  - 4) アダルト商品全般
  - 5) 有価証券
  - 6) 郵便切手、収入印紙などの金券
  - 7) 国内販売の禁止されている医薬品
  - 8) 動物・昆虫などの生物
  - 9) 非合法商品全般
  - 10) その他事務局が不相当と判断したもの
- その他、ザ・ビジネスモール事務局が不適切と判断したもの



自社商品やサービスなど  
売り手側の情報掲載には  
「自社PRの掲載」  
<https://www.b-mall.ne.jp/companypr/>  
をご覧ください

## よくあるご質問（買い手）

### どういう時に利用するものですか？

たとえば、製品の材料を調達したいとき、部品を調達したいとき、特殊な加工技術を持つ企業を探したいときなど、企業検索で企業を検索し、検索結果として得られた相手先のひとつひとつと交渉するのは大変です。そんなとき、ザ・商談モールならば、案件を提示して提案を待つことができるので簡単です。

### 費用はかかりますか？

募集、成約にいたるまで一切費用はかかりません

### 誰でも利用できますか？

ユーザーIDをご登録されている方でしたらどなたでも募集／提案が可能です。

### 商談相手は信用できますか？

ザ・商談モールを使えるのは、商工会議所・商工会の会員企業のみです。そのため、商工会議所・商工会に会費を支払い、入会しているという意味では、誰でもつかえるサイトよりは安全です。しかし、入会にあたって財務審査などはありません。実際の取引を行う際には、ご自身の責任で与信管理などをしっかり行い、リスクに備えてください。

### 募集中の買いたい案件内容を編集したい

ザ・ビジネスモール事務局までご変更されたい内容をご連絡ください。事務局にて編集いたします。

### 複数の売り手企業から提案がきたが、1社に決められません

複数社と商談にすすんでいただいて結構です。気になられた複数の売り手企業様に商談を申込みいただき、商談をおすすめください。

### 「商談にすすむ」と、発注しないといけませんか？

「商談にすすむ」は発注ではありません。詳細のお話しをすすめたい場合は商談に進んでください。お互いの連絡先がマイページ内で開示されますので、連絡を取り合い、改めて仕様や詳細を確認のうえ、詳細見積りをいただくなど個別にお話しをおすすめください。

### 支払い後、売り手が納品してくれません

ザ・ビジネスモールでお取引に係る補償はしていません。実際の取引を行う際には、ご自身の責任で与信管理などをしっかり行い、リスクに備えてください。また、誠意ある対応をしてくれないなどの場合はザ・ビジネスモール事務局にもご一報ください。

- 1、[マイページ](#)を開きます。
- 2、「[仕入先・調達先の募集](#)」をクリックします。
- 3、画面に従って募集内容を入力します。
- 4、最後に利用条件の内容を確認のうえ「同意する」にチェックを入れ、確認画面へ
- 5、「内容を確定する」ボタンを押すと、仮登録完了です。

※赤字でエラーが出た場合はエラー内容を確認のうえ、適宜修正してください。  
 ※仮登録受付メールの受信をご確認ください。  
 ※事務局が承認すると本登録となり、該当のカテゴリ、対象地域に合致するユーザー宛てに新着案件メールが送信されます。  
 ※承認に際し、事務局から内容確認のご連絡を差し上げる事があります。その場合、本登録が保留となります。

ザ・商談モール (仕入調達先マッチング)

買い手 (参注制) メニュー

仕入先・調達先の募集 (買いたい案件の登録)

商取引を始める前に (必須)

募集案件掲載ルール

はじめてのご利用の方 (必須)

下書き中の案件を編集する

募集案件へのエントリー状況・商談先の選定

案件登録 入力その2

※絵文字、マーク、アイコン、記号には対応していません。スマートフォン等でご入力の際はご注意ください。

案件に関する事前質問の受付

※受付可能

※受付不可

事前質問の受付設定  
 ※「受け付ける」場合は質問の都度  
 ご回答をお願いします

期待する取引額は案件画面には表示されま  
 せん(事務局のみ閲覧)

内容を必ずご確認ください

提案の〆切日  
 ※開始後、〆切日前に募集を終了することも可能です

届いた提案に対する貴社からの回答期限

取引を希望する地域を選択  
 ※この地域は売り手の所在地ではなく、売り手の登録する対応  
 可能地域を指します

登録した内容はログインしたユーザーにのみ公開

案件登録 入力その1

1 2 3 4

※絵文字、マーク、アイコン、記号には対応していません。スマートフォン等でご入力の際はご注意ください。

案件名 (必須)  残り 50 文字

案件内容 (必須)  残り 1000 文字

予算  円 (空白の場合は「ご相談」と表示されます) 残り 9 文字

条件や支払い方法など  残り 1000 文字

募集期限 (必須) 2021 年 9 月  残り 1000 文字

返答目安 (必須) 2021 年 9 月

取引対象地域 (必須)  全地域  北海道  北陸  四国  九州  沖縄

企業名の公開 (必須)  公開して募集 (ログインユーザーにのみ公開)  商談相手にだけ公開 (募集時は非公開)

応募フォーマット  残り 1000 文字

図面/資料  残り 1000 文字

参考サイト  残り 1000 文字

カテゴリ (必須)  残り 1000 文字

残り 1000 文字

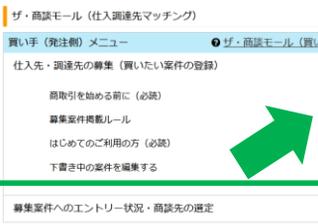
下書き保存する

次へ (入力その2)

内容が確定しない時や、時間のないときは  
 下書きで保存しておくと、次回続きから内容を入力できます

確認画面ですべての内容に間違いがないかを確認  
 のうえ「内容を確定する」ボタンを押してください。

内容の修正がある場合は当該項目の「修正する」を  
 クリックします。



買い手(発注側)メニュー内

募集案件へのエントリー状況・商談先の選定

<https://www.b-mall.ne.jp/syodan/myanken/list/>

募集案件への応募状況、提案詳細、先方の連絡などを確認し、管理します

登録済みの案件

提案の商談状況を選択して絞り込み表示ができます

商談状況  未回答  商談中  見送り  商談終了  商談終了(成立)  
 商談終了(不成立)  すべて

表示件数 20件 表示設定  提案を表示する  案件を表示する

さらに詳しい条件を表示する

一覧の表示方法を選択する事ができます  
 ※選択後、「絞り込み」ボタンをクリックすると表示が変更されます。

くわしい条件を隠す (内容は保持されます) ^

表示対象 全ての案件 案件名 部分一致 提案企業名 部分一致

案件登録日 ~ 提案募集締切日 ~

それぞれの質問ごとに回答返信ができます

絞り込み

条件を変更後、「絞り込み」ボタンを押すと一覧の表示内容が変更されます。

募集開始日	募集締切日	募集案件タイトル	提案	商談中	未回答
2021/08/02	2021/09/02 募集中	●●●●			
2021/05/19	2021/06/19 承認待ち	××××		0件	0件
2020/07/11	2020/08/11 進行中	▲▲▲▲▲▲▲▲▲▲	14件	3件	8件

商談中の件数 (商談終了になっていないもの)  
 案件管理詳細画面(商談中タブ)が表示されます

案件に届いたすべての提案件数  
 案件管理詳細画面(未回答タブ)が表示されます

案件管理詳細画面が表示されます。  
 案件内容や、案件に届いた提案、商談状況、商談相手先の情報などを確認できます。

未回答の件数  
 案件管理詳細画面(未回答タブ)が表示されます

- 承認待ち
- 募集中
- 進行中

仮登録の案件 (ザ・ビジネスモール事務局の承認待ち)  
 募集期間中の案件 (提案件数が0件)  
 募集期間中の案件 (商談が終了していない提案がある)

登録済みの案件の詳細

【練習案件】 案件の提案・質問にご利用ください [掲載ページを見る](#)

[一覧に戻る](#)

募集期間 : 2014年04月07日 ~ 2017年01月31日  
 登録期間 : 2014年04月07日 ~ 2017年01月31日

未回答 (1件) 商談中 (0件) 見送り (0件)  
 売り手に対して、回答していない提案を表示しています  
 ※回答期限が過ぎています。速やかにご回答ください。

「未回答」ステータスの提案を表示  
 ※「未回答」タブでは商談する/お断りボタンを表示

状況	▼提案日▲	提案企業	メモ	▼評価▲	売り手への回答
未回答	2014/04/18	株式会社〇〇〇〇	詳細		商談する お断り

未回答 (1件) 商談中 (5件) 見送り (0件) 商談成立 (0件) 商談不成立 (0件) 全て (6件)

商談中の提案を表示しています。終了後は商談結果を報告してください。

状況	▼提案日▲	提案企業	メモ	▼評価▲	商談結果の報告
商談中	2021/07/30	株式会社×××	詳細		成立 不成立
商談中	2021/07/30	有限会社△△	詳細		成立 不成立

「商談中」ステータスの提案を表示  
 ※「商談中」タブでは商談の成立/不成立報告ボタンを表示

商談中 (5件) 見送り (0件) 商談成立 (0件) 商談不成立 (0件) 全て (6件)

一覧を表示しています。

案件に届いたすべての提案を表示

添付ファイルのある提案には、  
クリップマークを表示

▼状況▲	▼提案日▲	提案企業	メモ	▼評価▲
未回答	2021/08/02	株式会社〇△□	詳細	
商談中	2021/07/30	株式会社×××	詳細	結果報告へ

質問/回答

📄 : 買い手 ? : 売り手

📄 売り手  
2021年07月30日 19時35分  
[この質問スレッドに返信する](#)

質問/回答一覧  
 質問スレッドごとに回答返信ができます

案件内容

提案募集を終了する

提案の早期終了ボタン

案件内容

この買いたい案件は、ザ・セ  
 ず。  
 「提案見積を提出する」  
 「質問する」  
 の練習にご利用ください。

募集期限までに提案が集まった等で  
 募集を締め切りたい時はこのボタンから  
 締め切り日を当日までにできます。

[一覧に戻る](#)

提案や質問がありましたらメールでお知らせします。順次ご対応をお願いします。

質問に回答する（事前質問を受け付ける場合のみ）

メールから

BM商談／【質問】案件への質問が届いています

ご登録の案件への質問が届いています。内容をご確認のうえ、ご回答ください。

【案件名】

〇〇

【質問内容】

〇〇

▼質問へのご回答はこちらから  
https://www.b-mall.ne.jp/...

メール内のURLをクリック

マイページから

ザ・商談モール（仕入調達先マッチング）

買い手（発注側）メニュー

登録済みの案件

仕入先・調達先の募集（買いたい案件の登録）

商取引を始める前に（必須）

募集案件掲載ルール

はじめてのご利用の方（必須）

下書き中の案件を編集する

募集案件へのエントリー状況・商談先の選定

案件名をクリック

募集開始日	募集締切日	募集案件タイトル	募集	商談中	未回答
2014/06/17	2014/07/01	●●●●	0件	0件	0件
2014/04/07	2014/04/21	XXXXXXXXXXXXXXXXXXXX	3件	0件	0件
2014/04/07	2017/01/31	▲▲▲▲▲▲▲▲▲▲▲▲▲▲▲▲	2件	0件	1件

質問／回答

👤: 買い手    🗨️: 売り手

🗨️ 売り手

2021年07月30日 19時35分

質問内容.....

[この質問スレッドに返信する](#)

それぞれの質問ごとに回答返信ができます

質問への回答 入力

1 2 3

※絵文字、マーク、アイコン、記号には対応していません。スマートフォン等でご入力の際はご注意ください。

案件名 XXXXXXXXXXXXXXXXXXXX

募集内容

質問と回答の一覧

質問 質問内容.....

回答内容（必須）

回答内容を入力し、「次へ(確認画面へ)」→「内容を確定する」で回答が完了します。

残り 2000 文字

全角2000文字以内で入力してください。

※HTMLタグは入力できません。



質問および回答は、ほかの利用者すべてに公開されます。会社名や氏名、メールアドレスなど、会社および担当者が特定できるような情報は入力しないよう、ご注意ください。

連絡先を求められた場合や、買い手側から詳細を知りたい場合など、相手先と個別のやり取りが必要な場合は、「応募するからご連絡ください」とご回答ください。

届いた提案内容を確認し、選定する



すべての提案応募に、「商談に進む」「商談に進まない(お断りする)」  
いずれかの回答をお願いします。

詳しい話を聞きたい (商談にすすむ)

具体的に商談を進めたい、内容について詳しく聞きたい場合

この提案を見送ります

商談を見送る(お断りする)場合

メールから

BM商談/ご提案が届いています  
案件へのご提案が届いています。

メール内のURLをクリック

【提案内容ページ】  
https://www.b-mall.ne.jp/...

提案内容ページより詳細をご確認いただき、  
回答期限までに「商談にすすむ」「商談にすすまない」をご選択ください。

具体的に商談を進めたい、内容について詳しく聞きたい場合に  
「商談にすすむ」をご選択ください。

「商談にすすむ」では、発注確定はされませんので、  
関心を持ったすべての会社と商談にすすんでいただいで結構です。

マイページから

ザ・商談モール (仕入調達先マッチング)

買い手 (発注側) メニュー

仕入先・調達先の募集 (買いたい案件の登録)

商取引を始める前に (必須)

募集案件掲載ルール

はじめてのご利用の方 (必須)

下書き中の案件を編集する

募集案件へのエントリー状況・商談先の選定

登録済みの案件

商談状況  未回答  商談中  見送り  商談終了  商談終了 (成立)  
 商談終了 (不成立)  すべて

表示件数 20件 表示設定  提案を表示する  案件を表示する

さら

7件の案件があります

登録開始日	登録締切日	登録案件タイトル	募集	商談中	未回答
2014/06/17	2014/07/01	●●●●	0件	0件	0件
2014/04/07	2014/04/21	XXXXXXXXXXXXXXXXXX	3件	0件	0件
2014/04/07	2017/01/31	▲▲▲▲▲▲▲▲▲▲▲▲▲▲	2件	0件	1件

案件名をクリックすると案件に届いた  
提案、質問など詳細を表示

登録済みの案件の詳細

【練習案件】 案件の提案・質問にご利用ください [掲載ページを見る](#)

■ 募集期間 : 2014年04月07日 ~ 2017年01月31日

■ 回答期限 : 2017年01月31日

未回答 (1件)	商談中 (0件)	見送り (0件)	商談成立 (1件)	商談不成立 (0件)	全て (2件)
----------	----------	----------	-----------	------------	---------

売り手に対して、回答していない提案を表示しています。  
速やかにご回答ください。

メモがある場合は、マウスを当てると内容を表示します。

提案のステータス別タブ  
※ 初期表示は、提案に回答していない「未回答」が表示されます

1件の提案があります

案日▲	提案企業	メモ	▼評価▲	売り手への回答
未回答	2014/04/18 株式会社〇〇〇〇 <a href="#">詳細</a>	メモあり	☆☆☆	<a href="#">商談する</a> <a href="#">お断り</a>

企業名 または 詳細ボタンをクリックで提案内容、売り手企業詳細などを表示

「商談にすすむ」、「お断り」のショートカットボタン

複数社に一括してお断り連絡をすることができます

一括でお断りする

◆ 受け取った提案

未回答

[案件詳細に戻る](#)

【練習案件】 案件の提案・質問にご利用ください

- 募集期間：2014年04月07日～2017年01月31日
- 回答期限：2017年01月31日

受け取った提案

提案内容	提案内容.....	売り手が入力した提案内容が表示されます
添付ファイル	<a href="#">○○○○○.jpg</a>	提案に添付されたファイル名を表示 クリックすると内容を確認する事ができます
見積り金額	ご相談	
見積り有効期限	ご相談	
納期（目安）	ご相談	

売り手企業情報

企業名（所属登録団体）	<a href="#">株式会社○○○（○○商工会議所）</a>	売り手企業の掲載ページを表示
住所	}	売り手企業がザ・ビジネスモールに登録している情報を表示
資本金		
創業年		
従業員数		
URL		
業務内容		
担当者	担当者名、電話、メールアドレスは、商談へすすんだ後に表示されます。	

提案内容の評価とメモ（※評価とメモは先方には開示されません。提案内容の検討、選考にお役立てください。）

評価	---	メモや評価は売り手には表示されません。提案の比較検討にお役立てください
メモ (500文字以内)		

メモや評価を入力できます。

入力したメモや評価情報を確定します。

500文字

評価・メモを更新



**2017年01月31日までを目安に、売り手企業に回答をしてください。**

[この提案を見送ります](#) [詳しい話を聞きたい（商談にすすむ）](#)

回答期限までに「商談に進む」「商談に進まない（お断りする）」いずれかの回答をお願いします。

## 詳しい話を聞きたい（商談にすすむ）

具体的に商談を進めたい、内容について詳しく聞きたい場合に、こちらのボタンを押してください。  
 関心を持った全ての会社と商談にすすんでいただいても構いません。  
 商談に進まれた後は、条件などの詳細を改めてお話しいただき、発注の可否を個別でご判断下さい。

## 商談に進む確認画面

## ◆ 商談を開始する

案件名	
売り手企業	

上記の売り手企業と商談を開始します。  
 お互いの会社名、氏名、連絡先が公開されますので、ザ・商談モールの商談掲示板、もしくはメール、電話などでご商談をおすすめください。

商談にすすまれた後、条件などの詳細を改めてお話しいただき、発注の可否を個別にご判断ください。

※お願い※

発注の可否が決定しましたら、商談結果のご入力をお願いいたします。

同意する

※同意するにチェックを入れ、「商談にすすみます（確定）」を押してください。

戻る

商談にすすみます（確定）

## この提案を見送ります

商談を見送る場合は、こちらのボタンを押して下さい。  
 ザ・ビジネスモールからお見送りのご連絡をいたします。

## お見送り確認画面

## ◆ 提案のお見送り

米子商工会議所からの提案をお断りします。

お見送り理由を選ぶか、コメントを入れて「お断りする」ボタンを押してください。

ザ・ビジネスモールより提案者にメッセージを送信します。

お見送りの理由	<input type="checkbox"/> 予算が折り合わなかったため、今回は見送らせていただきます。 <input type="checkbox"/> 近隣の取引先を希望していたため、地域的に難しいと判断いたしました。 <input type="checkbox"/> ご提案頂いた内容、その他条件を検討させて頂いた結果、辞退させて頂くこととなりました。 <input type="checkbox"/> 他の企業様に発注を決めさせて頂きました。 <input type="checkbox"/> 案件そのものが中止・延期となりました。
	<input type="text"/>

残り 500 文字

戻る

お断りする

一度お断りされた所と再度商談する事は出来ません。ご注意ください。

## 商談に進んだあとの提案詳細画面

## 受け取った提案

商談中

「商談中」のステータスに変更

[案件詳細に戻る](#)

## 【練習案件】 案件の提案・質問にご利用ください

- 募集期間 : 2014年04月07日 ~ 2017年01月31日
- 回答期限 : 2017年01月31日

商談の成立可否が決まりましたら  
ご報告をお願いします

## ご提案内容はいかがでしたか？

発注の可否が決定されましたら、商談結果のご入力をお願いいたします。

商談成立

不成立



## 商談掲示板

商談相手との情報交換にご利用下さい。

企業名	タイトル・内容
投稿はありません。	

商談掲示板で先方に連絡をする

## 受け取った提案

提案内容	
見積り金額	100,000円
見積り有効期限	2014年05月18日
納期 (目安)	2014年05月18日

売り手企業と1対1でやりとりできる商談掲示板を利用できます。

入力すると相手先にザ・ビジネスモールから通知メールが送られ、画面上に双方のメッセージ履歴が表示されます。

1対1の商談チャットなので、メールお互いのメッセージの履歴がわかりやすく便利です。

## 売り手企業情報

企業名 (所属登録団体)	<a href="#">株式会社〇〇〇〇 (〇〇商工会議所)</a>		
住所			
資本金			
創業年			
従業員数			
URL			
業務内容			
担当者	担当者名 : 〇〇〇〇	電話番号: 99-9999-9999	メールアドレス: xxx@xxx.xx

売り手企業担当者の情報が表示されます。  
商談掲示板のほか、メール、電話、直接の面談などで  
やり取りしていただくこともできます

提案内容の評価とメモ (※評価とメモは先方には開示されません。提案内容の検討、選考にお役立てください。)

評価	----
メモ (500文字以内)	<div style="border: 1px solid #ccc; height: 60px; width: 100%;"></div>
	残り 500 文字

評価・メモを更新

## 商談の成立可否が決まりましたら、ご報告をお願いいたします。

報告画面に記入いただいた詳細な内容は事務局のみ閲覧します。商談相手先様には「成立」「不成立」のみ表示されます。

### 商談成立の報告画面

◆ 商談結果の報告（成立）

※絵文字、マーク、アイコン、記号には対応しておりません。スマートフォン等でご入力の際はご注意ください。

商談成立おめでとうございます。  
商談成立にあたって、情報提供にご協力をお願いします。（※すべての項目にご回答をお願いします）

■ 商談案件：【練習案件】案件の提案・質問にご利用ください  
■ 商談相手：株式会社様

商談の方法 (複数選択可)	<input type="checkbox"/> メール <input type="checkbox"/> 電話 <input type="checkbox"/> 訪問 <input type="checkbox"/> 資料・サンプル <input type="checkbox"/> 商談掲示板 <input type="checkbox"/> その他
商談成立の理由 (複数選択可)	<input type="checkbox"/> 提案の内容 <input type="checkbox"/> 商材そのもの <input type="checkbox"/> 価格 <input type="checkbox"/> 納期 <input type="checkbox"/> 対応 <input type="checkbox"/> 説明資料 <input type="checkbox"/> 会社の信頼度 <input type="checkbox"/> 相手の人柄 <input type="checkbox"/> 会社の所在地 <input type="checkbox"/> アフターサービス <input type="checkbox"/> 取引の継続性 <input type="checkbox"/> 会社・上司の判断 <input type="checkbox"/> その他
今回の取引額	～1万円未満
今回の商談についての感想	
今回の商談の満足度	☆

戻る    次へ（確認ページ）



嬉しいご報告をお待ちしております



### 商談不成立の報告画面

◆ 商談結果の報告（不成立）

※絵文字、マーク、アイコン、記号には対応しておりません。スマートフォン等でご入力の際はご注意ください。

ザ・商談モールの今後の運営にあたり、情報提供にご協力をお願いいたします。

■ 商談案件：【練習案件】案件の提案・質問にご利用ください  
■ 商談相手：株式会社ジェイ・ビー・クラブ様

商談の方法 (複数選択可)	<input type="checkbox"/> メール <input type="checkbox"/> 電話 <input type="checkbox"/> 訪問 <input type="checkbox"/> 資料・サンプル <input type="checkbox"/> 商談掲示板 <input type="checkbox"/> その他
不成立の理由 (複数選択可)	<input type="checkbox"/> 提案の内容 <input type="checkbox"/> 商材そのもの <input type="checkbox"/> 価格 <input type="checkbox"/> 納期 <input type="checkbox"/> 対応 <input type="checkbox"/> 説明資料 <input type="checkbox"/> 会社の信頼度 <input type="checkbox"/> 相手の人柄 <input type="checkbox"/> 会社の所在地 <input type="checkbox"/> アフターサービス <input type="checkbox"/> 取引の継続性 <input type="checkbox"/> 会社・上司の判断 <input type="checkbox"/> 案件自体が中止・延期になった <input type="checkbox"/> その他
今回の商談についての感想	

戻る    次へ（確認ページ）

# ザ・商談モール (売り手)

---



[\(末尾参照\)マイページについて\[→\]](#)

# 売り手としての利用の流れ

## 1 事前準備をする

提案後、買い手企業が提案の比較検討の折に、売り手企業がザ・ビジネスモールに掲載しているページを閲覧する事があります。  
企業PRや、商品サービス情報、追加情報など、なるべく多くのPRをしっかりと載せて商談の成功率をアップさせましょう。

## 2 案件を見つける

[参照:ザ・商談モール\[→\]](#)



ユーザー登録情報の関心カテゴリと地域に合致する案件が登録されれば、メールで新着案件のお知らせをお送りします。案件内容をご覧いただき、ご関心がある場合は提案(応募)や質問をすることができます。  
また、商談モールでは、カテゴリやフリーワードで案件を検索することができます。  
案件は当初の募集期限よりも早く締め切られることがあります。可能な限り早く応募しましょう。

## 3 提案をする

[参照:19ページ](#)

- 質問がある場合は、「提案(応募)」ではなく「質問」機能でお尋ねください。
- 案件詳細ページに記載の内容をよくご覧のうえ、募集内容に即したご提案内容を記載し、ご提案ください。
- 買い手へPRとしてなるべく過去の実績や自社の紹介を盛り込み、ご応募ください。
- 提案内容を見た買い手から商談申込があれば、個々に詳細な条件をお打合せのうえご商談をおすすめください。

### 質問する

[参照:20ページ](#)

案件詳細ページ内「質問する」より質問が送る事ができます。(質問回数に制限はありません)  
質問および回答は、ほかの利用者すべてに公開されます。会社名や氏名、メールアドレスなど、会社および担当者が特定できるような情報は入力しないよう、ご注意ください。  
※質問欄に入力された会社名やURL、個人情報についてはザ・ビジネスモール事務局が削除します。  
※個別のご提案は質問欄ではなく、「応募する」より行ってください。

### 応募(提案)する

[参照:21ページ](#)

案件詳細ページ内「応募する」より応募(提案)し、案件にエントリーする事ができます。  
**1つの案件に対して提案できるのは1回のみです。**提案の追加や修正は出来ません。ご注意ください。

## 4 商談をする

[参照:22ページ](#)

商談にすすんだ相手先とは、お互いに連絡先がマイページ内で開示されます。

- 電話
  - メール
  - 直接面談する
  - ザ・ビジネスモール内の商談チャット
- いずれかでご連絡を取り合い、商談をお勧めください。



## 5 成立／不成立の報告

[参照:23ページ](#)

商談の成立／不成立が決まりましたら、マイページよりご報告をお願いいたします。



## よくあるご質問（売り手）

### どういう時に利用するものですか？

自社の商品やサービスを購買意欲の直接売り込むことができますので、販路開拓の1つとしてお役立てください。

### 費用はかかりますか？

募集、成約にいたるまで一切費用はかかりません。

### 誰でも利用できますか？

ユーザーIDをご登録されている方でしたらどなたでも募集／提案が可能です。

### 商談相手は信用できますか？

ザ・商談モールを使えるのは、商工会議所・商工会の会員企業のみです。そのため、商工会議所・商工会に会費を支払い、入会しているという意味では、誰でもつかえるサイトよりは安全です。しかし、入会にあたって財務審査などはありません。実際の取引を行う際には、ご自身の責任で与信管理などをしっかり行い、リスクに備えてください。

### 募集内容に書かれてる内容だけでは見積りはできません

不明点がある場合は、「質問」機能を使って買い手へ確認してください。また数量や仕様などで大きく提案が変わる等の場合は、自社の過去の実績などから、「●●の場合は、●●円」などと例示してご提案ください。また応募時の見積りはあくまで自社PRの1つですので、商談開始後に個別に連絡を取り合い、改めて仕様や詳細を確認のうえ、本見積りを提出するなどでご商談をおすすめください。

### 提案内容に追加したい

1つの案件につき、提案は1回のみです。修正や追加は出来ませんので予めご注意ください。

### 提案したあと、買い手から返事がきません

提案後、順次ご返答される買い手様もいらっしゃいますが、提案が出そろうのを待って回答される買い手様もいらっしゃいます。基本的には、案件情報に記載されている「返答期限」までを目安に回答いただく事としておりますので、返答期限までお待ちください。返答期限を過ぎてもなお回答が無い場合は事務局までご連絡いただくか、提案を取下げることが可能です。

### 商談お断りの連絡が来たが、他に提案したい内容があるので連絡したい

お断りの連絡後は買い手企業様にご連絡をとっていただく事は出来ません。ご提案できる商材が複数おありの場合は、ご提案の際にその旨を記載いただく等、買い手企業様へPRをお願いいたします。

### 納品後、買い手がお金を払ってくれません。事務局が保証してくれますか？

ザ・ビジネスモールでお取引に係る補償はしていません。実際の取引を行う際には、ご自身の責任で与信管理などをしっかり行い、リスクに備えてください。また、誠意ある対応をしてくれないなどの場合はザ・ビジネスモール事務局にもご一報ください。

# 案件詳細画面（質問／応募）

## 案件詳細画面

案件名:	[案件名]	
を探しています。		
募集期限	2021年08月29日まで募集受付	
応募受付後の売り手への返答目安	2021年09月20日を目安に返答さ	
商談状況	応募数：3件内、商談中：0件	
案件内容	[募集内容]	
予算	ご相談	
応募フォーマット	ログインすると内容を表示します。	
図面／資料	ログインすると内容を表示します。	
頻度	継続可能性あり	
メッセージ	詳細は別途協議のうえ決定したい	
取引対象地域	北海道、東北、関東、信越、北陸、東海、近畿、中国、四国、九州、沖縄	
質問・回答コーナー ※この案件に関する事前質問と回答の一覧		

すぐに応募は出来ない時は「検討する」ボタンを押しておく、気になる案件を検討リストに保存しておく事ができます。  
検討リストはマイページからいつでも確認できるので、時間のあるときにじっくり応募する事ができます。

?: 売り手

質問する

案件に応募する前に、提案に必要な情報を事前に確認する事ができます。公開質問のため匿名となっています。

案件に応募する事ができます。応募すると、買い手側に提案内容と企業情報が送られます。応募は一回のみで、修正や追加は出来ません。

この案件に応募するには【応募する】ボタンを押して進んでください。

検討する

質問する

応募する

募集企業の概要			
社名	[社名]		
都道府県	[都道府県]		
資本金	万円	従業員数	[従業員数]
設立・創業	年	所属団体	[所属団体]
業種	業		
募集企業のこれまでの商談実績（本件も含む）			
募集案件数	36件	商談実績数	25件
		商談成立数	14件

応募済み

当該案件にすでに応募済みです。買い手から返答があるまでお待ちください。応募内容はマイページ内「応募エントリー済案件の商談状況」より確認できます。

売り手（受注側）メニュー ● ザ・商談モール（売り手）の利用ガイド

- 応募エントリー済案件の商談状況 >
- 買いたい案件検索 >
- 気になる案件（クリップ保存）した案件を確認する >
- 商取引を始める前に（必須） >

取引対象地域が合致していないため提案できません。取引対象地域の変更は、[ユーザー情報の変更](#)

このメッセージが表示されて「応募する」ボタンが押せない場合は、買い手が希望する取引対象地域と、自身の対応可能地域が合致していません。自身の対応可能地域を変更するには、ユーザー情報内「サービス可能地域」を変更してください。

## 案件詳細画面（質問／応募）

## 質問する

案件詳細ページ内「質問する」より質問が送る事ができます。

- 質問がある場合は、「提案(応募)」ではなく「質問」機能でお尋ねください。
- 質問回数に制限はありません
- 買い手から返答があれば、ザ・ビジネスモールよりメールで通知します。
- 質問および回答は、ほかの利用者すべてに公開されます。  
会社名や氏名、メールアドレスなど、会社および担当者が特定できるような情報入力はお控えください。
- 質問欄に入力された会社名やURL、個人情報についてはザ・ビジネスモール事務局が削除します。
- 個別のご提案は質問欄ではなく、「応募する」より行ってください。

### ◆ 案件への質問 入力

1
2
3

※絵文字、マーク、アイコン、記号には対応していません。 スマートフォン等でご入力の際はご注意ください。

案件名	売り土地物件を探しています。
募集内容	▼

**質問内容（必須）**

残り 2000 文字

残り 2000 文字

全角2000文字以内で入力してください。  
※HTMLタグは入力できません。

---

**ご注意ください**

- ・質問および回答は、ほかの利用者すべてに公開されます。
- ・会社名や氏名、メールアドレスなど、会社および担当者が特定できるような情報は入力しないよう、ご注意ください。

○良い例：  
印刷の見積りとありますが、紙の大きさおよび厚さの希望はございますか？

×悪い例：  
株式会社〇〇の××と申します。よろしくお願います。  
弊社は、関東を中心に営業を行っており、〇〇という商品をお勧めいたしますが、  
ところで、紙の大きさおよび厚さの希望はございますか？

あいさつも無しでは失礼では？とは考えずに、内容だけを簡潔に書きましょう。

次へ（確認ページ）

提案前に確認したい内容を2000文字以内で買い手企業に質問する事ができます。

買い手から返答があれば、ザ・ビジネスモールからメールで通知します。

# 案件詳細画面（質問／応募）

## 応募する

案件詳細ページ内「応募する」より応募(提案)し、案件にエントリーする事ができます。  
1つの案件に対して提案できるのは1回のみです。提案の追加や修正は出来ません。ご注意ください。

- 案件詳細ページに記載の内容をよくご覧のうえ、募集内容に即したご提案内容を記載し、ご提案ください。
- 買い手へPRとしてなるべく過去の実績や自社の紹介を盛り込み、ご応募ください。
- 提案内容を見た買い手から商談申込があれば、個々に詳細な条件をお打合せのうえご商談をおすすめください。

◆ **提案提出 入力**

1
2
3

※絵文字、マーク、アイコン、記号には対応していません。 スマートフォン等でご入力の際はご注意ください。

案件名	を探しています。
-----	----------

**募集内容**

**提案内容（必須）**

例

提案内容を入力します。  
(1000文字以内)

※ 企業情報は自動的に提案と共に買い手側で閲覧可能となっているため、提案内容には企業情報を記入いただく必要はありません。

**見積もり金額**

円

※空白の場合は「ご相談」と表示されます

見積り金額はコンマ不要

※なお、記載する金額はエントリー時の仮見積りのため、買い手との商談開始後に詳細な仕様を確認のうえ、正式な見積を提出いただくなどご対応ください。

**見積もり有効期限**

2021

年

9

月

3

日
まで有効

ご相談

**納期（目安）**

2021

年

9

月

3

日
ごろに納品

ご相談

**添付ファイル**

1ファイルのファイルサイズは1MBまで添付可能

参照... ファイルが選択されていません。

参照... ファイルが選択されていません。

参照... ファイルが選択されていません。

カタログや見積書、提案書などファイルを3点まで添付する事ができます

※それぞれ1ファイルにつき1MB(メガバイト)まで  
※3点を超える、または1MBを超えるファイルを添付する場合は、別途ファイル共有サービスなどをご利用のうえ、共有URLを提案内容に記載するなどご対応ください。

**期待する取引額（必須）**

選択してください

▼

※事務局が取引額を把握するための項目です。  
取引相手の企業様へは公開されません。

期待する取引額の選択内容は、事務局のみ閲覧します。買い手など他の利用者には公開されません。

商取引をはじめる前に、[利用規約](#)、[免責事項](#)をご確認ください。

確認しました

次へ（確認ページ）

# 提案管理画面

売り手 (受注側) メニュー ザ・商談モール (売り手) の利用ガイド

応募エントリー済案件の商談状況 >

買いたい案件検索 >

気になる案件 (クリップ保存) し >

商取引を始める前に (必読) >

**売り手(受注側)メニュー内**  
**応募エントリー済案件の商談状況**

<https://www.b-mall.ne.jp/syodan/mymitsumori/list/>

募集案件への応募状況、提案詳細、先方の連絡などを確認し、管理します

## 提出した提案一覧

商談状況ごとに自社が売り手として応募した提案内容(案件)を表示します。

「全て」タブでは、これまで応募したすべての提案内容(案件)を閲覧できます。

見送り (0件)	商談成立 (1件)	商談不成立 (2件)	<b>全て (4件)</b>
----------	-----------	------------	----------------

4件の提案があります

▼状況▲	提案した案件		▼提案日▲
回答待ち	××××	詳細	
不成立	××××	詳細	2015/06/16
不成立	××××	詳細	2015/03/02
成立	××××	詳細	2012/05/10

案件名または「詳細」ボタンをクリックすると、提案した内容や、商談状況の詳細が確認することができます。

「商談中」の案件は、買い手側の連絡先なども表示されます。

商談状況を表示

商談中 (1件)	<b>回答待ち (5件)</b>	見送り (6件)	商談成立 (12件)	商談不成立 (10件)	全て (34件)
----------	------------------	----------	------------	-------------	----------

買い手からの回答待ちをしている案件を表示しています。  
 回答期限が過ぎた案件 (回答待ち) については、**取り下げ** ボタンで提案をキャンセルできます。

回答期限を過ぎても買い手から返答がない場合は、売り手側から提案を取り下げることができます。

※取り下げた提案は商談状況が「取り下げ」となり、「見送り」タブに分類されます。

▼状況▲	提案した案件	▼提案日▲	▼提案日▲	▼提案日▲	
回答待ち	××××	詳細	2016/09/28	2016/10/29	
回答待ち	××××	詳細	2009/04/09	2009/05/16	取り下げる
回答待ち	××××	詳細	2009/04/08	2009/06/15	取り下げる
回答待ち	××××	詳細	2009/03/10	2009/03/31	
回答待ち	××××	詳細	2009/01/15	2009/02/25	取り下げる

商談状況を表示

# 提案管理画面

## ◆ 提出した提案詳細

商談中

### テスト案件

回答期限が過ぎた案件については、提案の取下げをお願いします。

取下げ

回答期限を過ぎても買い手から返答がない場合は、売り手側から提案を取り下げることができます。

条件によって表示が変更

発注の可否が決定されましたら、商談結果のご入力をお願いいたします。

商談成立

不成立

商談成立の可否が決定しましたら、ご報告をお願いします。

買い手から商談申込があれば、  
・ 商談掲示板  
・ (商談の)相手先連絡先  
が表示されます。

売り手企業と1対1でやりとりできる商談掲示板を利用できます。

入力すると相手先にザ・ビジネスモールから通知メールが送られ、画面上に双方のメッセージ履歴が表示されます。

1対1の商談チャットなので、メールお互いのメッセージの履歴がわかりやすく便利です。

#### 商談掲示板

商談相手との情報交換にご利用下さい。

企業名	タイトル・内容
投稿はありません。	

商談掲示板で先方に連絡をする

#### 相手先連絡先

企業名	株式会社〇〇〇〇
担当者名	〇〇〇〇
担当者電話番号	〇〇-〇〇〇〇-〇〇〇〇
担当者メールアドレス	xx@xxxx.xx

売り手企業担当者の情報が表示されます。  
メール、電話、直接の面談などでやり取りしていただくこともできます

#### 提出した提案・見積り

提案した内容が確認できます。

提案内容	提案内容をここに書きます♪ 自社の実績やPRを含めて、「会ってみたいな～」と思われる内容を心を込めて書きます。
添付ファイル	<a href="#">カブチーン.jpg</a>
見積り金額	ご相談
見積り有効期限	2015年07月16日
納期 (目安)	2015年07月16日
状態	不成立

#### 案件情報

カテゴリ	デザイン・印刷/取材・執筆・ライティング 商品 (日雑・住製品) / 食品・食材・飲料
案件名	[テスト案件・応募しないでください]提案練習用案件 (- 2017年1月31日まで)
案件内容	[テスト案件: 応募しないでください]
ご予算	ご相談
頻度	スポット
募集期限	2017年01月31日
返答目安	2017年01月31日
返答数	12
商談にすすんだ件数	4

一覧に戻る

## ●ザ・ビジネスモールの概要

## ●自社PRの登録

については、  
別冊の操作マニュアルまたはサイト上のご利用ガイドを  
ご覧ください



# ザ・ビジネスモール概要編

ザ・ビジネスモールとは : <https://www.b-mall.ne.jp/guide/>

ご利用ガイド[概要編] (PDF) :

<https://www.b-mall.ne.jp/viewdocument/?DocumentID=48042b1dae4950fef2bd2aafa0b971a1>

# 自社PRの登録編

自社PRの掲載のメリット : <https://www.b-mall.ne.jp/companypr/>

企業情報・自社PR情報の掲載ガイド : <https://www.b-mall.ne.jp/prupdateinfo/>

ご利用ガイド[自社PR編] (PDF) :

[https://www.b-mall.ne.jp/viewdocument/?DocumentID=895daa408f494ad58006c47a30f51c1f\\_](https://www.b-mall.ne.jp/viewdocument/?DocumentID=895daa408f494ad58006c47a30f51c1f_)

# マイページ①

マイページでは、ザ・ビジネスモールに掲載する情報、商談モールの利用に関する情報、ログイン関連情報を自由に編集していただくことができます。

## マイページ



企業情報の最終更新日 [2020年06月30日](#)

商品・サービス情報登録数 [4件](#) / 10件

追加情報登録数 [0件](#)

[ザ・商談モール(買い手)] 未回答 [0件](#) 商談中(成立・不成立未報告) [0件](#)

[ザ・商談モール(売り手)] 回答待ち [0件](#) 商談中(成立・不成立未報告) [0件](#)

掲載する情報はなるべく多く、  
また更新することで検索にヒットしやすくなります

ザ・ビジネスモールの利用状況を表示しています

- ▼ 基本情報設定
- ▼ 個人情報・ログイン関連情報
- ▼ ザ・商談モール
- ▼ BMテンポ
- ▼ BMプレミアム

各操作メニューにジャンプすることができます

[現在の掲載ページを確認する\(別タブで開く\)](#)

ザ・ビジネスモールに掲載中の  
自社ページを開いて確認することができます。  
※編集内容は完了5分後に掲載ページに反映されます

### 基本情報設定

企業情報は承認完了後、その他の登録した情報は5分後に掲載ページに反映され、bmトレンドや、フリーワード検索でヒットするのは翌日となります。

#### 企業情報、自社PR情報

企業名や所在地・電話番号・URL・メールでの問い合わせ先など基本情報の設定と、自社紹介文の内容を編集できます

企業基本情報/自社紹介の編集

自社のPRしたい商材情報やサービス内容を画像・URL・紹介文・動画付きで登録できます。

売りたい情報/PR/商品・サービスの登録

bmトレンドのキーワードに自社のPRを掲載することができます。  
※翌日にbmトレンド一覧に反映されます

bmトレンドへの掲載

追加情報の登録/登録済内容の編集

田 追加情報(すべて)

分野ごとの詳細情報を登録できます。

### 参考

自社PRの掲載のメリット : <https://www.b-mall.ne.jp/companypr/>

企業情報・自社PR情報の掲載ガイド : <https://www.b-mall.ne.jp/prupdateinfo/>

### ユーザー情報の管理

個人情報・関心情報・取引関連情報の管理

メールアドレスやメール配信設定を変更することができます。

パスワードの変更

パスワードを変更することができます。

自社ログインユーザーの管理

ユーザーの追加や、自社登録ユーザーの権限を設定・管理することができます。

### 参考

ユーザー情報の管理ガイド : <https://www.b-mall.ne.jp/userupdateinfo/>

## 製造業・ものづくり関連情報 <該当企業のみ>

製造業・ものづくり関連情報	自社の得意とする加工種別や表彰実績などものづくりに関する専用情報を登録できます。
ものづくり関連情報の編集	
保有する機械設備情報の登録・編集	自社が保有する機械設備情報を登録できます。

### 参考

製造業・ものづくり関連情報の掲載ガイド : <https://www.b-mall.ne.jp/manufactureinfo/>

## ザ・商談モール (仕入調達先マッチング)

買い手 (発注側) メニュー	① ザ・商談モール (買い手)	マッチング機能「ザ・商談モール」を使って、買い手として募集内容や募集条件を明示して仕入先・調達先を募集することができます。
仕入先・調達先の募集 (買いたい案件の登録)		
商取引を始める前に (必読)	}	「ザ・商談モール」をご利用いただくうえでご留意いただきたい事項やルールを掲載しています。
募集案件掲載ルール		
はじめてのご利用の方 (必読)		
下書き中の案件を編集する		下書きして保存しておいた募集案件内容呼び出して続きから記入できます
募集案件へのエントリー状況・商談先の選定		募集案件へ応募エントリーされた内容・商談相手先の情報を確認できます。

### 参考

ザ・商談モール(買い手)利用ガイド : <https://www.b-mall.ne.jp/aboutSyodanMall/>

売り手 (受注側) メニュー	② ザ・商談モール (売り手)	売り手としてエントリー (応募) した案件の内容・商談相手先の情報を確認できます。
応募エントリー済案件の商談状況		
買いたい案件検索		マッチング機能「ザ・商談モール」で自社が応募できる案件を検索できます。
気になる案件 (クリップ保存) した案件を確認する		「検討する」ボタンで気になる案件としてクリップ保存しておいた案件を確認することができます。
商取引を始める前に (必読)		

### 参考

ザ・商談モール(売り手)ガイド : <https://www.b-mall.ne.jp/aboutsyodanmallurite/>

## iタウンページ連携設定

<input checked="" type="checkbox"/> iタウンページの企業ページへザ・ビジネスモールのPR情報を連携する (無iタウンページへの掲載について)	iタウンページへの連携を希望する場合はチェックを入れます。
--	-------------------------------

### 参考

iタウンページとの連携について : <https://www.b-mall.ne.jp/itp>

# お問い合わせ



ご不明な点などございましたら、ザ・ビジネスモール事務局までお気軽にお問い合わせ下さい。

## ■ ザ・ビジネスモール事務局へのお問い合わせ

<https://www.b-mall.ne.jp/secretaryinquiry/edit/>

## ■ お問い合わせ受付電話番号

# TEL. 050-7105-6220

受付時間：9時～17時（土日・祝・年末年始は除きます）



## ■ メール

[b-mall@b-mall.ne.jp](mailto:b-mall@b-mall.ne.jp)



## ザ・ビジネスモール事務局

〒540-0029 大阪市中央区本町橋2番8号 大阪商工会議所 経営情報センター内

ザ・ビジネスモールは、ザ・ビジネスモールに参加する登録団体（商工会議所・商工会）が協力し、運営しております。運営事務局は、大阪商工会議所経営情報センターに設置しております。