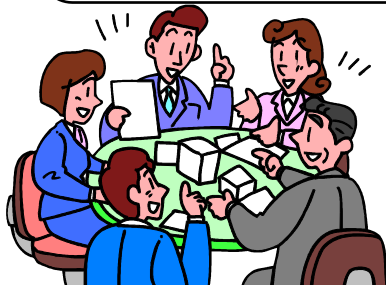


次につながる！ お客様から愛される 3つの挨拶習慣



新規顧客の開拓、既存顧客との取引拡大...大切なのはお客様と接する方の態度です。
みなさんで好印象をもたれる挨拶を学び、習慣付けましょう！！

【内容】

- 1章 スマートな印象は数秒間の挨拶がポイント
- 2章 心からの挨拶はお客様からの信頼性を高める
- 3章 モチベーションの安定と成功への取り組み方

開催要領

- 日時：平成26年1月17日（金）午後2時00分～3時30分
- 会場：東京商工会議所 板橋支部 会議室（板橋区板橋3-9-7 板橋センタービル8階）

【交通機関】都営三田線『板橋区役所前』駅下車A1出口 徒歩1分
（お車での来所はご遠慮ください）

- 講師：印象の輝き研究オフィス A&Y2 代表 田中 由子 氏

＜略歴＞「土井勝料理学校」で撮影アシスタントを経験後、アパレルメーカーに就職。新ブランド立ち上げ、教育、営業、新店舗開拓を担当。ワークライフバランスを実践し、管理職として実績を積む。2012年独立、経験に基づきお客様に選ばれる人材になる研修やコンサルタントを行っている。

- 定員：45名（一社4名様まで、定員になり次第締切。満員の場合のみ連絡します。）
- 受講料：無料 ※受講券は発行いたしませんので、当日直接会場にお越しください。

申込方法

下記の参加申込書に必要事項をご記入のうえ、FAX又は郵送にてお申込みください。

【お問合せ・お申込み先】東京商工会議所 板橋支部 担当：松浦
〒173-0004 板橋区板橋3-9-7 板橋センタービル8階
（TEL 03-3964-1711、FAX 03-3964-3434）

諸事情により、止むを得ず中止・延期することがございます。予めご了承ください。

----- <ファクシミリの場合は、切り取らずにご送信ください> -----

FAX：03-3964-3434までご送信ください。

「次につながる！お客様から愛される3つの挨拶習慣」 (1/17) 参加申込書

企業名	住所 〒		
(業種)	(従業員数)	名	
電話番号	FAX番号		
参加者名	所属・役職		

※ご記入いただいた情報は当該セミナーに関する連絡・記録のために使用いたします。また、東京商工会議所からの各種情報提供のために使用する場合があります